

L'avvocato Gentilli ha scoperto CymiChip



Gilberto Gentilli, consulente legale Cymichip

CymiChip e Bicigroup porteranno vantaggi solo a coloro che condivideranno le nuove regole del mercato, dettate tra l'altro dalla normativa europea. Coloro che invece non avranno capito che sta avvenendo un grande cambiamento, ne rimarranno fuori

A pochi mesi dalla sua nascita, il sistema CymiChip è stato accolto da oltre 30 negozianti che stanno proponendo ai loro clienti un nuovo modo di lavorare, in grado di garantire sicurezza del prodotto e tutela legale. Ed è proprio da quest'ultima esigenza che nasce l'accordo tra Luigi Menghini – ideatore del sistema - e l'avvocato Gentilli, che da anni promuove il tema della sicurezza e della qualificazione professionale dei rivenditori

«Se avessi avuto la bacchetta magica non avrei potuto fare di meglio!

Il servizio CymiChip mi è piaciuto da subito – afferma Gilberto Gentilli – perché è innovativo e può davvero mettere in pratica i tanti temi sulla sicurezza che su Bicitech e nei vari convegni ho divulgato fino a oggi. Mi piace paragonare il servizio CymiChip a scoperte nel campo medico come il termometro per misurare la temperatura corporea o la radiografia per diagnosticare le fratture ossee. Scoperte indispensabili ai fini diagnostici. Sono convinto



Luigi Menghini, ideatore e distributore Cymichip

A pochi mesi dalla sua nascita, con circa 30 negozianti che stanno usando il sistema Cymichip, è venuto il momento di aggiungere un tassello importante: la tutela legale

che tra qualche anno parleremo di CymiChip come di un'idea epocale nel campo della sicurezza del prodotto, della qualificazione della professionalità del rivenditore, della fidelizzazione del cliente finale e di tante altre funzionalità. CymiChip è in grado di fare una sorta di "radiografia delle ossa": dalla nascita della bicicletta, ai cambiamenti dei componenti che avvengono negli anni, ai programmi di manutenzione effettuati, ai passaggi di proprietà, fino alla sua morte. Ne sono semplicemente entusiasta!». «A pochi mesi dalla sua nascita, con circa 30 negozianti che stanno usando il sistema Cymichip – spiega

a Bicitech Luigi Menghini, ideatore del servizio – è venuto il momento di aggiungere un tassello importante: la tutela legale. Ecco perché – continua Menghini – sono passato alla fase due del progetto CymiChip. Ho preso contatti con l'avvocato Gilberto Gentilli, maggiore esperto del settore, col quale è stato facile condividere i concetti relativi alla sicurezza del prodotto e alla necessità di dover svolgere una azione forte per poter operare in questo mercato con nuove regole,

Bicigroup e CymiChip insieme per la qualificazione del rivenditore

Certificazione di proprietà, di manutenzione e di garanzia; deterrenza contro il furto; certificazione data di acquisto e storico del prodotto; controllo dei lavori effettuati; garanzia dei lavori svolti dal negoziante; manutenzione programmata; trasferimento di proprietà del prodotto: sono questi i servizi esclusivi che CymiChip è in grado di offrire oggi all'utente finale attraverso i meccanici rivenditori. Si tratta di un semplicissimo chip che, inserito all'interno della bicicletta, è in grado di monitorare il suo "ciclo di vita" e tutti gli interventi effettuati su di essa. Un vero e proprio deterrente al fai da te, causa spesso di rotture e conseguenti gravi incidenti, ma anche uno strumento innovativo che permette al negoziante di fidelizzare il rapporto col suo cliente, garantendogli sicurezza e affidabilità. Per tutti questi motivi, Bicigroup ha deciso di affiancare al suo progetto di qualificazione dei rivenditori un partner ideale come CymiChip, offrendo a tutti i Negozianti Clienti Installatori CymiChip l'iscrizione gratuita a Bicigroup per il primo anno. Grazie a questo accordo, tutti i clienti rivenditori CymiChip avranno inoltre la possibilità di confrontarsi all'interno del Social Network di Bicigroup – <http://bicigroup.ning.com> – con l'ideatore del progetto, Luigi Menghini, e il suo consulente legale, avv. Gilberto Gentilli.

che tutelino il meccanico rivenditore e gli permettano di fidelizzare maggiormente il suo rapporto col cliente finale. Con lui abbiamo raggiunto un accordo secondo il quale il servizio CymiChip si avvarrà della sua consulenza legale: consulenza legale alle attività di CymiChip, ma anche ai rivenditori e fornitori clienti del servizio che ne avranno necessità». Dunque CymiChip impone al mercato un nuovo modo di lavorare, soprattutto per la categoria dei rivenditori che fino a oggi non hanno

avuto grandi opportunità di qualificarsi sul mercato. L'iniziativa CymiChip, insieme con Bicigroup, può certamente cambiare le vecchie regole del gioco. «Senza dubbio – ci conferma Gentilli – ma attenzione: CymiChip e Bicigroup porteranno vantaggi solo a coloro che condivideranno le nuove regole del mercato, dettate tra l'altro dalla normativa europea. Coloro che invece non avranno capito che sta avvenendo un grande cambiamento, ne rimarranno fuori». ●